

FICHE DE POSTE



COMMERCIAL TERRAIN B to C (H/F)

PRESENTATION CTH, le Centre Technique de l'Habitat

Spécialisé dans la réfection de l'habitat, le Centre Technique de l'Habitat oeuvre, grâce à ses 56 collaborateurs (h/f) et ses 5 agences dans la région, à satisfaire ses clients depuis 27 ans. CTH, c'est aujourd'hui plus de 12 000 clients qui nous font confiance. www.cth-habitat.com

MISSIONS PRINCIPALES

Le commercial (h/f) effectue des déplacements quotidiens en véhicule pour présenter notre société et proposer nos solutions techniques sur des rendez-vous qualifiés et de prospection terrain. À cet effet, il/elle est amené(e) à analyser les besoins des particuliers et les conseille qu'ils soient propriétaires ou locataires pour l'amélioration de leur habitation.

REMUNERATION

La rémunération d'un commercial terrain (h/f) comporte deux parties : l'une fixe (SMIC) et l'autre variable. Cette dernière correspond à une prime sur objectifs. Elle est calculée en fonction des objectifs atteints par le prospecteur. La rémunération oscille entre 2500 et 8900 euros brut par mois selon le niveau de performance.

COMPETENCES

Le commercial (h/f) doit être un compétiteur(rice) et avoir une âme de vendeur. Ce métier étant parfois très physique, une bonne ténacité et une résistance au refus sont indispensables. Une forte capacité de persuasion et une grande capacité d'écoute sont également primordiales, car le commercial (h/f) est en permanence amené(e) à rencontrer de nouvelles personnes prospectées. À cela s'ajoutent la mobilité, le sens de la négociation, un bon relationnel, le sens de l'organisation et surtout une grande autonomie.

Contact : recrutement@cth-habitat.com