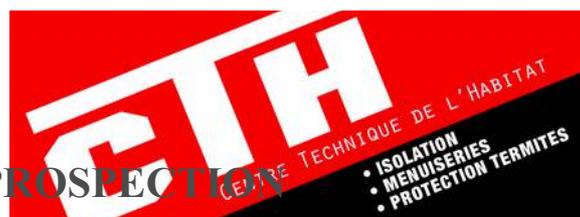


FICHE DE POSTE

ASSISTANT COMMERCIAL / PROSPECTION TERRAIN (H/F) B TO C



PRÉSENTATION CTH, le Centre Technique de l'Habitat

Spécialisé dans la réfection de l'habitat, le Centre Technique de l'Habitat œuvre, grâce à ses 43 collaborateurs (h/f) et ses 4 agences dans la région, à satisfaire ses clients depuis 27 ans. CTH, c'est aujourd'hui plus de 10 000 clients qui nous font confiance. Chaque jour, Respect, Excellence et Engagement guident nos actions. Notre slogan « Vous n'aurez plus à choisir entre Technique et Esthétique. » www.cth-habitat.com

MISSIONS PRINCIPALES

L'assistant commercial (h/f) effectue des déplacements quotidiens en véhicule pour présenter notre société et prendre des rendez-vous qualifiés pour notre force commerciale sur un territoire défini. À cet effet, il/elle est amené(e) à faire du porte-à-porte pour présenter les activités de l'entreprise, analyser les besoins des particuliers qu'ils soient propriétaires ou locataires pour une prise de rendez-vous.

REMUNERATION

La rémunération d'un assistant commercial (h/f) comporte deux parties : l'une fixe (SMIC) et l'autre variable. Cette dernière correspond à une prime sur objectifs. Elle est calculée en fonction des objectifs atteints par le prospecteur. La rémunération oscille entre 1 700 et 3200 euros brut par mois selon le niveau de performance.

COMPETENCES

L'assistant commercial (h/f) terrain doit être un compétiteur(rice) et avoir une âme de vendeur. Ce métier étant parfois très physique, une bonne ténacité et une résistance au refus sont indispensables. Une forte capacité de persuasion et une grande capacité d'écoute sont également primordiales, car l'assistant commercial (h/f) est en permanence amené(e) à rencontrer de nouvelles personnes prospectées. À cela s'ajoutent la mobilité, le sens de la négociation, un bon relationnel, le sens de l'organisation et surtout une grande autonomie.

Contact : recrutement@cth-habitat.com

04 68 25 52 91