

PROSPECTION TERRAIN (H/F) B TO C

PRÉSENTATION DE CTH MIDI ROUSSILLON

Spécialisé dans la réfection de l'habitat depuis 1992, le Centre Technique de l'Habitat œuvre, grâce à ses 56 collaborateurs (h/f) et ses 6 agences dans la région, à satisfaire ses clients. CTH, c'est aujourd'hui plus de 12 000 clients qui nous font confiance.

MISSIONS PRINCIPALES

Le prospecteur (h/f) effectue des déplacements quotidiens en véhicule pour présenter notre société et prendre des rendez-vous qualifiés pour notre force commerciale sur un territoire défini. À cet effet, il/elle est amené(e) à faire du porte-à-porte pour présenter les activités de l'entreprise et analyser les besoins des particuliers.

COMPETENCES

Le prospecteur (h/f) doit être un compétiteur(ice) et ce métier étant parfois physique, une bonne ténacité et une résistance au refus sont indispensables. Une forte capacité de persuasion et d'écoute est également primordiale, car le prospecteur (h/f) est en permanence amené(e) à rencontrer de nouvelles personnes prospectées. À cela s'ajoutent la mobilité, le sens de la négociation, un bon relationnel, le sens de l'organisation et surtout une grande autonomie.

REMUNERATION

La rémunération d'un prospecteur (h/f) comporte deux parties : l'une fixe (SMIC) et l'autre variable. Cette dernière correspond à une prime sur objectifs. Elle est calculée en fonction des objectifs atteints par le prospecteur. La rémunération oscille entre 1 700 et 3 200 euros brut par mois selon le niveau de performance.